

Программа непрерывного образования «Tekapt» <u>edu.techart.ru</u>

Сессия «Осень 2025»

25.09.2025

Google Tag Manager и требования РКН— «удалить нельзя оставить»

techart.ru

promo.techart.ru

Регистраций: 30 (компаний – 29), в т.ч.:

- 36.7% новых слушателей
- 13 топ-менеджеров
- 17 постоянных (4+) слушателей программы
- 6 с вопросами и обратной связью



Ключевые компетенции «Текарт»

Консалтинг

- стратегия и стратегирование
- диагностика, бизнес-девелопмент
- трансформация
- цифровизация
- маркетинг
- организационное развитие
- бизнес-математика

Бизнес-аналитика

Интегрированный маркетинг

Дизайн

IT-решения и веб-разработка

Оргразвитие

Создание контента

26

лет на рынке бизнес-аналитики, маркетинга 20 000

выполненных проектов 160

сотрудников в штате 39 000+

клиентов и партнеров в экосистеме «Текарт»

4 место

рейтинга «Маркетинговый консалтинг» RAEX 3 место

полносервисные диджитал-агентства (Рейтинг Рунета) **ТОП 100**

в рейтинге работодателей Headhunter*

* среди компаний до 250 сотрудников



Программа непрерывного образования для руководителей по маркетингу

Основые треки программы:

Маркетинг (комплексное продвижение, SMM, SEO и т. д.), реклама

Martech, аналитика (технологии, данные, автоматизация, цифровые сервисы)

Дизайн, веб-разработка, контент, фото, видео

Маркетинговый анализ и стратегия

Организационное развитие

3 года работы

7 000+ участников из 1 900 компаний

31 спикер

550

пользователей платформы

- 1. Усиление регулирования в области персональных данных и рекламы в России.
- **2.** Google Tag Manager сам по себе не обрабатывает и не хранит данные пользователей он лишь управляет кодами/скриптами.
- **3.** Tag Manager система для централизованного управления скриптами и счетчиками на сайте и снижения нагрузки на разработчиков.
- 4. Типовые задачи для бизнеса в России.
- **5.** Альтернативы GTM в России.
- 6. Выводы и заключение.

Если вы собираете, храните и используете личные данные людей: сотрудников, клиентов, контрагентов, посетителей/пользователей сайта и т.п. — вас это касается.

Это относится к физическим (самозанятые, ИП и т.п.), юридическим лицам (коммерческим, некоммерческим), государственным и муниципальным органам.

30 мая 2025 года значительно увеличился размер штрафов за ошибки, связанные с обработкой персональных данных.

Например:

За неподачу уведомлений о сборе и обработке персональных данных (или подачу неправильных сведений) в РКН должностные лица государственного или муниципального органа либо некоммерческой организации должны заплатить от 30 000 руб. до 50 000 руб., а для юридических лиц - от 100 000 руб. до 300 000 руб.

За утечку персональных данных:

- за неуведомление об утечке персональных данных (в зависимости от объема утечки) от 1 до 3 млн руб;
- за утечку персональных данных от 3 до 15 млн руб;
- за утечку биометрических данных от 15 до 20 млн руб;
- за неоднократную утечку больших объемов персональных данных оборотные штрафы (от 1 до 3% от совокупной годовой выручки бизнеса за предыдущий год);
- если утечка привела к ущербу и ущерб значительный уголовное преступление (до 4 лет лишения свободы).

Т.о. практически любой бизнес должен подать уведомление в РКН.

Ужесточение регулирования

Законодательство и Яндекс Метрика

Яндекс Метрика собирает данные пользователей сайтов, и эти данные могут содержать персональную информацию.

В соответствии с законодательством о защите персональных данных, необходимо получать согласие пользователей на сбор и обработку таких данных.

Обязанности владельцев сайтов:

- **1. Уведомление РКН:** Уведомление Роскомнадзора о начале обработки персональных данных с указанием сведений: цели, способы обработки, меры безопасности, перечень используемых информационных систем.
- **2. Согласие:** Обеспечить получение явного согласия пользователей на сбор и обработку данных, например, через баннеры с предложением согласия на использование файлов cookie.
- **3.** Политика конфиденциальности: Следует разработать и разместить на сайте политику конфиденциальности, в которой подробно описаны способы обработки данных, включая использование Яндекс Метрики.

Ужесточение регулирования

Трансграничная передача персональных данных (ПДн)

С 1 июля 2025 года также вступили в силу новые требования Роскомнадзора по трансграничной передаче персональных данных.

Согласно статье 12 ФЗ №152 «О персональных данных», **нельзя осуществлять обработку ПДн** с использованием иностранных сервисов, данные которых хранятся за пределами РФ.

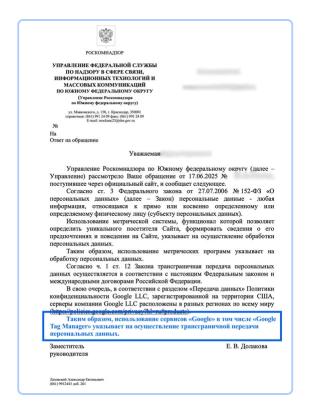
«Оператор до начала осуществления деятельности по трансграничной передаче персональных данных обязан уведомить уполномоченный орган ... о своем намерении осуществлять трансграничную передачу персональных данных.»

«...если на сайте оператора установлены программные средства, использование функционала которого позволяет определить уникального посетителя сайта, формировать сведения о его предпочтениях и поведении на сайте (метрические программы), то данный факт указывает на обработку персональных данных»

Ужесточение регулирования



Paнee (июнь-июль 2025) РКН в ответ на запросы приписывал Google Tag Manager к запрещенным сервисам:



PKH и Google Tag Manager от 27.08.2025

80

27 августа Роскомнадзор провел виртуальный «День открытых дверей по персональным данным».

Запись (3 ч 36 минут) доступна по ссылке.

Анна Кононенко, начальник отдела организации контрольно-надзорной деятельности Управления по защите прав субъектов персональных данных, привела такой слайд (ссылка на фрагмент с тайм-кодом)

Трансграничной передачей персональных данных не будет являться:

- Передача персональных данных в адрес граждан РФ, находящихся на территории иностранного государства
- Передача персональных данных от российской компании в адрес ее иностранного представительства
- Использование сервисов управления сайтов, функционал которых не предполагает обработку персональных данных (например, Google Tag Manager)
- Передача персональных данных с территории иностранного государства на территорию иностранного государства (в т. ч. облачные хранилища)



Что это такое?

Инструменты для централизованного управления тегами — кодами и скриптами на сайте (счетчики аналитики, пиксели рекламы, виджеты), без привлечения разработчиков.

Основные функции:

- Управление тегами из одной системы.
- Быстрое внесение изменений без доработки кода.
- Тестирование и отладка скриптов.

Специалисту

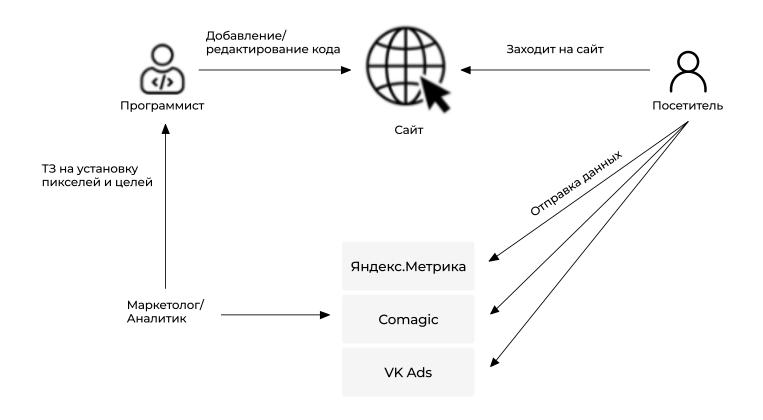
Единый интерфейс управления тегами Встроенные шаблоны интеграций Тестирование изменений Архивные версии

Бизнесу

Снижение нагрузки на разработчиков Быстрая адаптация к изменениям Безопасность и контроль

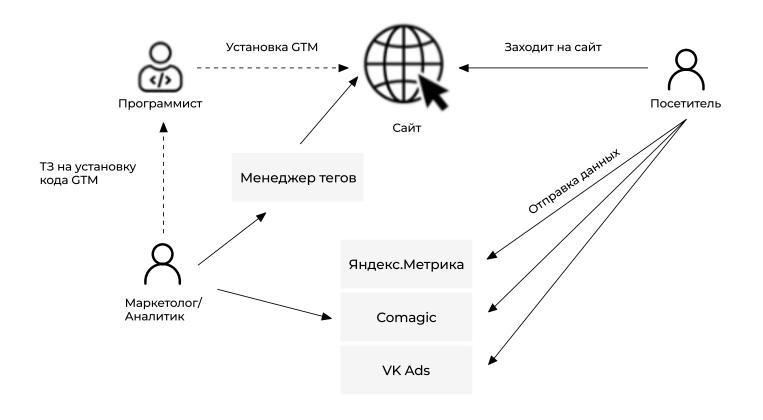
Как работают TMS?

Схема работы без менеджера тегов



Как работают TMS?

Схема работы через менеджер тегов



Для чего использовать менеджеры тегов?

Настройка событий для рекламы в Директе

- Задача
 - Запустить рекламную кампанию в Директе с целью достижения конкретных действий на сайте пользователем. Например, просмотр карточки товара и добавление товара в корзину.
- Без Тег Менеджера Маркетологу нужно написать техническое задание: перечислить все сценарии, когда должны срабатывать события, и приложить скрипт, который будет отправлять данные в систему аналитики. А

разработчику — внести эти изменения в код сайта.

С Тег Менеджером
 Настроить отправку событий в Метрику можно в несколько кликов в интерфейсе Тег Менеджера — без помощи разработчика.

Установка системы коллтрекинга для отслеживания звонков

- Задача
 - Отслеживать звонки с сайта, чтобы анализировать их источники и эффективность рекламных кампаний.
- Без Тег Менеджера Специалисту нужно написать техническое задание на установку кода системы коллтрекинга в исходном коде сайта. А разработчику найти нужный файл и добавить в него скрипт.
- С Тег Менеджером Код коллтрекинга можно будет установить через готовый шаблон или воспользоваться тегом типа «Пользовательский HTML». Установка скрипта займет несколько минут.

Основные сущности

Аккаунт	Высший уровень иерархии в Менеджере тегов	Название департамент/направления деятельности	
Контейнер	Оболочка, содержащая теги, триггеры и переменные	GTM-TK1RT99	
Теги	Скрипты, которые будут выполняться	Счетчик Яндекс Метрики или достижение цели	
Триггеры	Условия запуска тегов	Отправка формы "Связаться с нами"	
Переменные	Данные, используемые тегами и триггерами	Адрес страницы, ID пользователя и пр.	

Срабатывание тегов

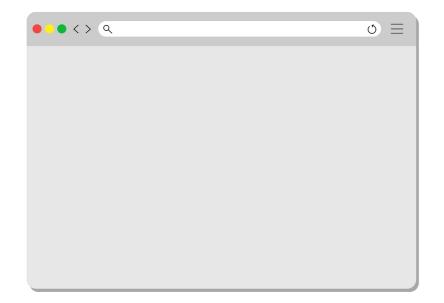
Триггер «Все страницы» — встроенное правило, которое срабатывает на всех страницах сайта.

Если

Загружена любая страница

Выполнить тег

'Яндекс Метрика'



Срабатывание тегов

Триггер №1 «Просмотр каталога» — если URL начинается с '/catalog/' . Триггер №2 «Открытие формы» — если было нажатие на кнопку с идентификатором 'form-btn' .

Если

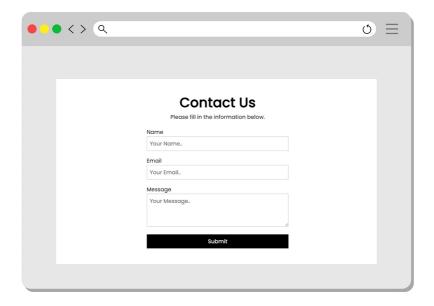
URL начинается с '/catalog/'

И

ID нажатого элемента = 'form-btn'

Выполнить тег

'Отправить событие "Открытие формы" в ЯМ'



Встроенные триггеры

Tag Manager позволяет отслеживать практически любой тип события или поведения пользователя, который можно представить.

Примеры наиболее часто отслеживаемых событий:

- Переходы по ссылкам
- Нажатия кнопок
- Отправка форм
- Загрузка файлов
- Поведение при прокрутке
- Просмотр видео
- Добавление товаров в корзину
- Удаление товаров из корзины
- Пользовательские события

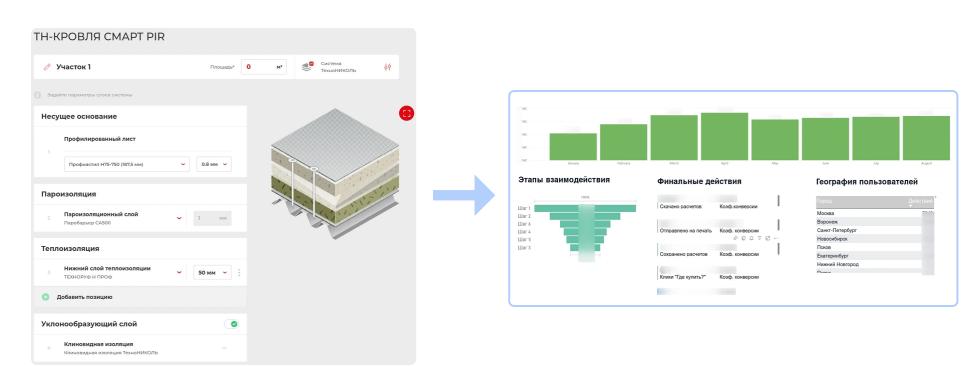
Задача 1: понять, как пользователи взаимодействуют с сайтом.



Что отслеживаем:

- клики по кнопкам («Заказать звонок», «Скачать прайс»);
- просмотр видео;
- заполнение форм;
- глубину прокрутки страниц;
- какие поля формы заполняются с ошибкой.

- определение списка микродействий;
- настройка триггеров (клик, скролл, таймер);
- создание тегов для Яндекс Метрики;
- подключение контентной аналитики;
- проверка передачи событий;
- анализ воронки в Яндекс Метрике.



Задача 2: отслеживать доход с заказов в интернет-магазине и поведение покупателей.



Что отслеживаем:

- просмотр товара;
- добавление в корзину;
- оформление и подтверждение заказа;
- удаление товаров из корзины.

- создание dataLayer (слой данных, где хранятся параметры товаров, заказов и пр.);
- настройка триггеров (клик на «Добавить в корзину», успешная отправка формы и пр.);
- создание тегов передачи данных в Яндекс. Метрику и другие системы;
 - о просмотр карточки товара (на разных позициях);
 - о добавление/удаление товара;
 - о оформление заказа и пр.



Задача 3: автоматическая передача конверсий для оптимизации рекламы.



Какие системы подключаем:

- Яндекс Директ;
- VK Ads;
- myTarget;
- Google Ads и пр.

- получение кодов пикселей рекламных систем;
- создание тегов в GTM для установки кодов;
- создание и настройка целей/событий (например: «Отправка формы», «Покупка»);
- проверка передачи данных и загрузки конверсий в рекламные кабинеты;
- оптимизация кампаний с учетом фактических заказов.

Задача 4: подключение сервисов без вмешательства в код сайта.



Примеры сервисов:

- онлайн-чат (Jivo, Bitrix24);
- формы обратной связи, квизы и пр.;
- коллтрекинг;
- опросы и виджеты NPS.

- получение кода в кабинете выбранного сервиса;
- создание тега типа «Custom HTML» в Google Tag Manager;
- добавление тригеров запуска;
- ограничение показа (по страницам, сегментам пользователей, по таймеру);
- проверка работы на сайте.

Задача 5: понять эффективность баннеров и промо внутри сайта.



Что отслеживаем:

- показы баннеров;
- клики по ним;
- взаимодействие с поп-апами (показ-клик-отправка формы).

- согласование элементов для анализа;
- настройка триггеров (показ элемента, клик);
- создание тегов для отправки данных в Метрику;
- формирование отчетов (СТР баннеров, влияние на конверсии).

Альтернативы Google Tag Manager

Критерий	Google Tag Manager	Matomo Tag Manager	Яндекс Тег Менеджер
Функциональность	Максимум готовых шаблонов и гибкости.	Средний набор, часто нужен JS.	Основные сценарии: клики, формы, пользовательские события.
Удобство внедрения	Много ресурсов, быстрая настройка.	Self-hosted требует ресурсов, облачная версия проще.	Встроен в Метрику, быстрый старт.
Контроль и безопасность	Данные через Google, вопросы безопасности.	Максимальный контроль при self-hosted.	Российские серверы, модерация шаблонов.
Юридическая сторона	Не относится к системам, обрабатывающим ПДн. Продукт Google— есть риски.	Self-hosted — полный контроль над данными.	Все данные в РФ, продукт российской компании — минимальные риски.
Стоимость	Бесплатно, но доступны enterprise-функции.	Расходы на инфраструктуру и ФОТ.	Бесплатно.
Резюме	Наиболее устоявшееся и функциональное решение.	Для компаний, которым важна приватность и контроль. Требует ресурсов для настройки и поддержки.	Новый продукт в стадии бета-тестирования. Пока доступны базовые функции.

Matomo Tag Manager

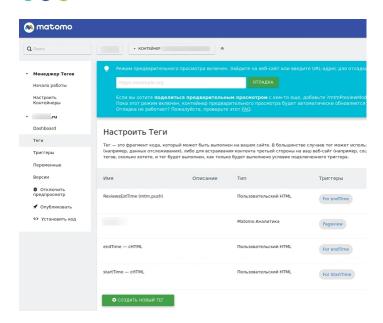
Matomo (до 2018 Piwik) — система веб-аналитики с открытым исходным кодом. Поставляется в двух вариантах: cloud (\$) и on-premise.

Ключевые преимущества:

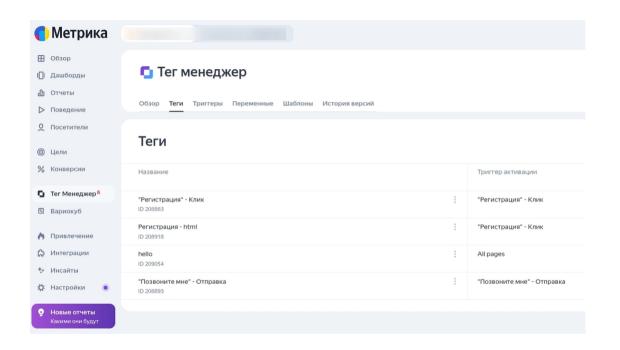
- конфиденциальность устанавливается на серверы заказчика;
- открытость исходного кода контроль над системой, гибкость настройки;
- стоимость;
- схожесть с Google Analytics;
- богатый набор функций;
- открытый API программный интерфейс;
- маркетплейс плагинов для расширения функциональности.

Официальный сайт
База знаний
Видео-гайд (~2ч, eng.)





Яндекс Тег Менеджер

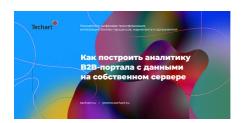


Яндекс Метрика
Яндекс Директ
Яндекс вебмастер
Yandex DataLens
Yandex Cloud

Заключение

- 1. Google Tag Manager на данный момент разрешен к использованию в России, так как сам по себе не обрабатывает и не хранит персональные данные.
 - а. Оптимален для большинства компаний как универсальное решение с развитым сообществом.
 - b. Рекомендуется использовать для централизованного управления кодами, аналитикой и рекламными интеграциями.
 - с. Существует риск запрета зарубежных продуктов от Google.
- 2. Доступные альтернативные решения:
 - a. Matomo Tag Manager актуален для компаний, которым требуется полный контроль и локальное хранение данных.
 - b. Яндекс Тег Менеджер удобен для работы в экосистеме Яндекс, но имеет ограничения по функционалу.
- 3. Практические рекомендации
 - В случае простого сайта с минимальным списком отслеживаемых действий, можно обойтись и без системы управления тегами.
 - При использовании GTM важно документировать все настройки и минимизировать риски передачи данных в сторонние системы.
 - Независимо от выбора системы, настройка процессов управления тегами снижает нагрузку на разработчиков, ускоряет внедрение маркетинговых гипотез и повышает качество аналитики.
 - Маркетологам нужно владеть html и css для продвинутой настройки.

Наши материалы по теме



09.02.2023

Как построить аналитику В2В-портала с данными на собственном сервере



14.11.2024

Визуализация данных о продажах из Битрикс24 в Yandex Datalense



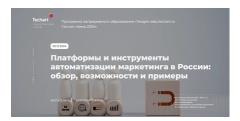
17.04.2025

Martech 2025: как выбрать и интегрировать инструменты для бизнеса в России



11.07.2024

<u>Архитектура корпоративных</u> хранилищ данных (КХД)



05.12.2024

Платформы и инструменты автоматизации маркетинга в России: обзор, возможности и примеры





Андрей ТитенкоЗаместитель директора практики

интегрированного маркетинга

titenko@techart.ru

Релевантные услуги «Текарт»:

- Продуктовая аналитика
- Сквозная аналитика
- Интеграция маркетинговых сервисов
- Автоматизация маркетинговой отчетности
- Автоматизация маркетинга и продаж
- Автоматизация CRM

+7 495 790 75 91

Маркетинговая группа «Текарт» techart.ru

Интегрированный маркетинг и PR promo.techart.ru

IT-решения и веб-разработка web.techart.ru

Дизайн-бюро design.techart.ru

Креативное агентство creative.techart.ru

Фотоагентство photo.techart.ru

Аналитика и бизнес-планирование

research.techart.ru

Работа в «Текарт»

hr.techart.ru

Образовательная программа

edu.techart.ru



<u>TechartPulse</u> Рабочий пульс: проекты, кейсы, публикации



Techart_ru
Системное развитие
бизнеса



Edu_Techart

Непрерывное образование

для директоров по маркетингу

Персональное консультационное мероприятие по теме этого вебинара

Особенности:

✓ Будем разбирать именно ваши кейсы

✓ Ответим на любые вопросы

✓ Подсветим специфику ниши

✓ Максимально адаптируем контент под потребности компании

✓ Дадим конкретные рекомендации и инструкции

✓ Подготовим пошаговое руководство для решения проблемы

Программа может быть реализована в различных вариантах:

- вебинар;
- семинар / лекция;
- мастер-класс;
- стратсессия;
- круглый стол, мозговой штурм;
- диагностическая / консультационная сессия;
- деловая игра.

Форматы:

онлайн, оффлайн, гибрид.

Длительность:

от 1 часа до 2 дней.

При необходимости мы можем собрать комбинацию из нескольких удобных вам вариантов обучения.

Интересуюсь